



PÔLE SUPÉRIEUR JEANNE D'ARC

“Une autre idée de la réussite”

BTS COMMERCE INTERNATIONAL



RenaSup
Ille-et-Vilaine



Erasmus+

SOMMAIRE

- Projet d'établissement 03
- Études et débouchés 05
- Conseils pédagogiques 09
- Modalités d'inscription 10
- Tarifs 26/27 et statut étudiants 11
- Galerie photos 12
- Contact 14



UNE PÉDAGOGIE ACTIVE ET BIENVEILLANTE

Nous encourageons un apprentissage positif, fondé sur l'autonomie, la curiosité et la collaboration.

- **Collaborer** au sein de projets favorisant le développement de l'intelligence collective.
- **Apprendre par l'action (learning by doing)**, en expérimentant de manière proactive et en considérant l'erreur comme une opportunité de progression.
- **Développer la motivation et l'acquisition de méthodes de travail** efficaces afin de se préparer durablement à l'avenir.



DES PROJETS AU SERVICE DE L'ENSEIGNEMENT

Notre projet éducatif repose sur trois piliers complémentaires, pensés pour accompagner chaque étudiant.

- **S'inscrire dans les dynamiques sociales, sociétales et économiques actuelles**, tout en promouvant une démarche citoyenne engagée.
- **Explorer le monde**, vivre une mobilité internationale grâce à Erasmus, s'enrichir culturellement, s'engager en tant que citoyen et créer des partenariats durables.
- **Reconnaître les compétences acquises**, à travers des certifications telles que PIX, le TOEIC, le Certificat Voltaire, auto formation avec les MOOC.



COMMERCE INTERNATIONAL

COMPÉTENCES, MISSIONS ET PERSPECTIVES



Le titulaire du BTS Commerce International contribue activement au développement des échanges internationaux de l'entreprise.

Il prend en charge la gestion des relations clients et fournisseurs, assure le suivi des contrats d'achats et de ventes à l'international, et coordonne l'ensemble des opérations liées au transport, aux formalités douanières, aux paiements et à la résolution des litiges.

Polyglotte et à l'aise dans des environnements interculturels, il communique en français, en anglais ou dans une autre langue étrangère, et maîtrise les outils numériques indispensables à son activité.

Il participe également à la prospection de nouveaux marchés, à la veille commerciale, et à la création d'offres adaptées aux besoins des clients.

Ce professionnel peut exercer dans toute entreprise développant une activité à l'international, et intervient principalement dans trois domaines clés :

- La relation commerciale en contexte interculturel
- La gestion des opérations internationales
- Le développement commercial à l'export

STAGE



Le stage en milieu professionnel se déroule dans une ou plusieurs entreprises. Ces entreprises doivent placer le stagiaire dans des situations professionnelles conformes aux exigences et à l'esprit du diplôme.

Le stage en milieu professionnel a pour objectif de permettre à l'étudiant d'acquérir et/ou d'approfondir des compétences professionnelles en situation réelle de travail et d'améliorer sa connaissance du milieu professionnel, de prendre en compte la dimension interculturelle de son activité.

La durée totale sur l'ensemble de la période de formation est de 14 à 16 semaines. Celles-ci sont réparties sur la durée de la formation avec une période d'une durée minimale de 4 semaines consécutives à l'étranger, de préférence dans un pays non-francophone.



GRILLE HORAIRE

Enseignements	Horaire de 1 ^{ère} année Hebdomadaire			Horaire de 2 ^{ème} année Hebdomadaire		
	Total	Cours	TD	Total	Cours	TD
1. Culture générale et expression	2	1	1	2	1	1
2. Langue vivante étrangère 1 : anglais	4	3	1	3	2	1
3. Langue vivante étrangère 2	4	3	1	3	2	1
4. Culture économique, juridique et managériale	4	4		4	4	
5. Enseignement professionnel (EP) et général associé						
- Relation commerciale interculturelle (1)	4	2	2	2	2	
- RCI en anglais et économie et gestion (co-intervention) (2)	1		1	2		2
- Mise en œuvre des opérations internationales (1)	5	3	2	6	4	2
- Développement commercial international (1)	5	3	2	4	2	2
Total heures	29	19	10	26	17	9
Enseignement facultatif Préparation et suivi de césure	2	2		2	2	
Enseignement facultatif Langue vivante 3	2	2		2	2	

(1) Les trois blocs de compétences mobilisent des notions approfondies de CEJM appliquée, notamment en management interculturel, droit international et géopolitique (géographie économique et humaine).

(2) La co-intervention en RCI, assurée par un enseignant d'économie-gestion et un enseignant d'anglais, prend la forme d'ateliers (pratiques relationnelles, écrits/oraux en contexte digital, animation de réseaux), de préparations de missions (voyages, salons, export...) et de modules d'aide personnalisée.

MODALITÉS D'EXAMEN

Intitulés et coefficients des épreuves et unités				
Épreuves	Unités	Coef.	Forme	Durée
E1 Culture générale et communication	U1	3	Ecrite	4h
E2 Langue vivante étrangère 2	U2	3	Ecrite et orale	3h20
E3 Culture économique, juridique et managériale	U3	3	Ecrite	4h
E4 Relation commerciale interculturelle en anglais et en français	U4	7	CCF Une ou plusieurs situations d'évaluation	
E5 Mise en œuvre des opérations internationales	U5	5	Ecrite	4h
E6 Développement commercial international	U6	4	CCF Une situation d'évaluation	
EF 1 Communication en Langue vivante étrangère 3**	UF1		Orale	20 min

**La langue vivante étrangère choisie au titre de l'épreuve facultative est obligatoirement différente de celle choisie au titre de l'épreuve obligatoire E2. Seuls les points au-dessus de la moyenne sont pris en compte.

CCF : Contrôle en cours de formation

CARRIÈRES ENVISAGÉES

Le titulaire du BTS Commerce International accède à plusieurs niveaux de responsabilité, en fonction de son expérience, de la taille de l'organisation qui l'emploie et des opportunités professionnelles qui s'offrent à lui.

Il peut être amené à contribuer à un projet de développement international.

Le métier cœur de cible d'un titulaire du BTS Commerce International est donc le métier d'assistant/gestionnaire import/export.

Dès l'obtention du BTS :

- Assistant export
- Assistant import-export
- Assistant ADV (Administration Des Ventes) export
- Assistant import Gestionnaire import-export
- Agent de transit/agent d'exploitation (aérien, maritime, import ou export)
- Assistant représentant en douane enregistré
- Assistant référent douane
- Assistant commerce international

Avec expérience (et/ou une formation complémentaire) :

- Responsable import
- Responsable de zone export
- Référent douane
- Chargé de mission « conformité internationale »
- Assistant marketing international
- Assistant supply chain / logistique
- Acheteur international
- Commercial export



**ASSISTANT SUPPLY
CHAIN / LOGISTIQUE**



**ASSISTANT MARKETING
INTERNATIONAL**



IMPORT / EXPORT



RÉFÉRENT DOUANES

RÉUSSIR EN BTS COMMERCE INTERNATIONAL

Un comportement proactif

- Concentration et implication
- Prise de notes pertinente
- Participation active en classe
- Esprit d'initiative

Un travail personnel méthodique

- Rigueur dans l'apprentissage
- Curiosité pour élargir les connaissances
- Esprit de synthèse
- Capacité d'analyse

Des qualités relationnelles

- Attitude d'entraide
- Maturité et capacité à s'intégrer dans le monde du travail
- Ouverture d'esprit
- Sens des responsabilités

TAUX DE RÉUSSITE

2023	2024	2025	2026
90,6%	90%	91,7%	100%

CONDITIONS D'ADMISSION

- Étude du dossier de candidature
- Entretien, dont le but est de vérifier les motivations
- Obtention du Baccalauréat

PROCÉDURE ET CALENDRIER

Lien vers Parcoursup : <https://www.parcoursup.gouv.fr/>

Je m'informe sur la formation BTS CI

- Site internet
- Portes ouvertes
- Réseaux sociaux
- Sites de référencement : ONISEP...

Du 15 Janvier au 13 Mars 2027

**Vendredi 2
Avril 2027**

Dernier jour pour compléter son dossier et confirmer ses vœux

Dès le 2 Juin 2027

Début de la phase d'admission, réponse de la formation

**Mi-juin au
11 Septembre 2027**

Phase complémentaire

CONTRIBUTIONS DES FAMILLES

Tarif 2026-2027 à titre informatif. Contribution sur 10 mois.

120,50€ /mois	ou	125,50€ /mois	ou	129,60€ /mois
Tarif de base		Tarif de solidarité 1		Tarif de solidarité 2
+				
500€ /an				
en première année				
600€ /an				
en deuxième année				
Activités pédagogiques obligatoires, achats de manuels et mobilité à l'international				

1ère année : provision du voyage prévu.

2ème année : solde du voyage. Si la totalité du budget des activités pédagogiques n'a pas été utilisé, le solde vous sera reversé en fin de cursus.

STATUT DES ÉTUDIANTS

Les étudiants peuvent bénéficier :

- D'un repas chaud + un dessert à la cafétéria
- De l'accès aux restaurants universitaires
- D'une mutuelle complémentaire de la Sécurité Sociale
- D'une bourse de l'enseignement supérieur (demande à faire sur le site www.etudiant.gouv.fr)
- D'un logement en résidence universitaire (demande à faire sur le site www.etudiant.gouv.fr)

GALERIE PHOTOS







NOUS VOUS ATTENDONS !



02 99 84 30 30



secretariat.sup@lja35.fr



61 rue La Fontaine, CS 20816 - 35708 Rennes



www.essfa.fr

SUIVEZ NOUS SUR LES RÉSEAUX



[@lyceejarennes](https://www.instagram.com/lyceejarennes)



[Lycée Jeanne d'Arc Rennes](https://www.facebook.com/LyceJeanneArcRennes)



[Lycée Jeanne d'Arc Rennes](https://www.linkedin.com/company/LyceJeanneArcRennes)



Pôle supérieur
**Jeanne
d'Arc Rennes**
Ensemble Scolaire
St François d'Assise